

MỤC TIÊU, CHUẨN ĐẦU RA, CƠ HỘI VIỆC LÀM NGÀNH QUẢN TRỊ KINH DOANH

1. Mục tiêu đào tạo

1.1. Mục tiêu chung

Đào tạo cử nhân ngành Quản trị kinh doanh có năng lực về chuyên môn nhằm thực hiện công việc kinh doanh, quản trị trong các lĩnh vực chức năng, quản trị cấp cao của tổ chức, và khởi sự làm chủ một doanh nghiệp độc lập; có phẩm chất tốt, có ý thức tuân thủ đạo đức nghề nghiệp; có kỹ năng tin học, ngoại ngữ, giao tiếp kinh doanh nhằm thích nghi với sự thay đổi nhanh chóng của môi trường kinh doanh và khả năng cần thiết cho mục tiêu học tập suốt đời.

1.2. Chuẩn đầu ra

CTĐT BA được xây dựng gồm các POs như sau:

Sau 3 đến 6 năm ra trường, sinh viên BA có khả năng:

- Trở thành chuyên viên ở nhiều bộ phận chức năng khác nhau trong các tổ chức và thích ứng được với sự đa dạng của các lĩnh vực hoạt động khác nhau (PO1).
- Đủ năng lực đảm nhận được các vị trí trưởng/phó các phòng chức năng trong tổ chức, các CEO của doanh nghiệp nhỏ (PO2).
- Có thể trở thành nhà khởi nghiệp, chủ các doanh nghiệp nhỏ và vừa (PO3).

Sinh viên ngành Quản trị kinh doanh khi tốt nghiệp có các năng lực sau:

PLO1	Áp dụng được các kiến thức cơ bản về kinh tế, chính trị, xã hội và pháp luật vào việc giải quyết các vấn đề phát sinh trong hoạt động kinh doanh và quản trị
PLO2	Có năng lực giao tiếp hiệu quả trong việc giải quyết các vấn đề quản trị kinh doanh.
PLO3	Có khả năng hợp tác nhóm để đạt được các mục tiêu chung của tổ chức.
PLO4	Có năng lực sử dụng tiếng Anh để giao tiếp kinh doanh trong môi trường toàn cầu hóa
PLO5	Sử dụng hiệu quả phần mềm, CNTT và các công cụ thống kê để giải quyết các vấn đề quản trị kinh doanh.
PLO6	Khả năng học tập suốt đời
PLO7	Đánh giá được môi trường kinh doanh trong bối cảnh toàn cầu hóa để xác định các cơ hội và mối đe dọa đối với hoạt động kinh doanh
PLO8	Phân tích được chiến lược kinh doanh của tổ chức.
PLO9	Phân tích được lĩnh vực cơ bản bao gồm các hoạt động quản trị: tài chính, tiếp thị, nguồn nhân lực, chuỗi cung ứng.
PLO10	Có khả năng thực thi các chức năng của quản trị (hoạch định, tổ chức, lãnh đạo, kiểm tra) ở mức của một nhà quản trị doanh nghiệp cấp trung.



PLO11	Tạo lập kế hoạch kinh doanh và dự án khởi nghiệp
PLO12	Tuân thủ các chuẩn mực về đạo đức và thực thi trách nhiệm xã hội trong kinh doanh

1.3. Cơ hội việc làm

Sinh viên tốt nghiệp ngành Quản trị kinh doanh có thể làm việc trong các tổ chức kinh doanh ở mọi thành phần kinh tế, cơ quan chính quyền và các tổ chức phi lợi nhuận với các nhóm vị trí có thể đảm nhận:

- Chuyên viên kinh doanh: Nhân viên kinh doanh, Trưởng cửa hàng bán lẻ, Giám đốc bán hàng vùng/khu vực
- Chuyên viên phân tích và tư vấn quản trị kinh doanh: Trợ lý phân tích và tổng hợp báo cáo về môi trường kinh doanh; lập kế hoạch tài chính, sản xuất, nhân sự; trợ lý xây dựng và thực hiện chiến lược kinh doanh
- Nhà quản trị cấp tác nghiệp ở các bộ phận chức năng khác nhau: Giám sát sản xuất; Quản đốc phân xưởng nhỏ; quản trị viên các phòng marketing, nhân sự, vật tư, chất lượng.
- Nhà quản trị cấp cao: Giám đốc nhà máy; Giám đốc điều hành chi nhánh/khu vực, Giám đốc/Tổng giám đốc doanh nghiệp, tổ chức/tập đoàn.
- Tự thành lập làm chủ doanh nghiệp và điều hành công ty

Tùy thuộc năng lực thực sự của mỗi cá nhân sau khi ra trường mà cử nhân QTKD sẽ đảm nhận vị trí công việc nào. Con đường thăng tiến nghề nghiệp về cơ bản là như sau:

✓ **Trong thời gian từ 0-4 năm** đầu tiên sau khi tốt nghiệp, cử nhân Quản trị kinh doanh có thể làm tại một vị trí công việc hoặc luân chuyển ở nhiều vị trí công việc về kinh doanh; trợ lý cho các nhà quản trị cấp trung; quản trị viên cấp tác nghiệp thuộc các lĩnh vực chức năng khác nhau và tự khởi sự kinh doanh. Cụ thể, họ có thể là:

- Nhân viên kinh doanh
- Nhân viên/quản trị viên tác nghiệp ở các bộ phận chức năng: marketing, sản xuất, bán hàng, nhân sự, dự án, chất lượng, cung ứng vật tư

- Trợ lý trưởng bộ phận kinh doanh
- Trợ lý dự án
- Chuyên viên phân tích và tư vấn kinh doanh
- Chủ doanh nghiệp tư nhân, các cơ sở kinh doanh nhỏ

✓ **5-10 năm:** cử nhân Quản trị kinh doanh có thể thăng tiến đến vị trí:

- Trưởng một đơn vị trực thuộc: trưởng cửa hàng bán lẻ, trưởng chi nhánh, đại diện khu vực

- Giám đốc điều hành vùng/khu vực
- Chủ doanh nghiệp vừa và nhỏ

✓ **Sau 10 năm**, với các kiến thức và kỹ năng tích lũy được từ hoạt động quản trị điều hành nhiều chức năng khác nhau và quản lý điều hành tổng quát các đơn vị cấp nhỏ lẻ, đỉnh cao nghề nghiệp của một cử nhân Quản trị kinh doanh là:



**TRƯỜNG ĐẠI HỌC KINH TẾ
ĐẠI HỌC ĐÀ NẴNG**

71 Ngũ Hành Sơn, Thành phố Đà Nẵng

Điện thoại: (84.511) 383 6169 - Fax: (84.511) 383 6255

Website: www.due.udn.vn

- *Giám đốc doanh nghiệp*
- *Tổng giám đốc tổng công ty/tập đoàn.*
- *Chủ một doanh nghiệp phát triển bền vững*