



# GIÁM SÁT KINH DOANH TÀI NĂNG 2020

## QUẢN LÝ DOANH NGHIỆP TRIỆU ĐÔ CHỈ SAU 9 THÁNG

Sẵn sàng đào tạo bứt phá cùng Unilever

- ✓ Quản lý kinh doanh
- ✓ Quản lý tài chính
- ✓ Quản lý đội nhóm
- ✓ Quản lý kho vận

Thử sức ngay tại [WWW.BIT.LY/CDFRESH2020](http://WWW.BIT.LY/CDFRESH2020) Trước 23:59 ngày 31/8

UnileverCareers | [uvn.employerbranding@Unilever.com](mailto:uvn.employerbranding@Unilever.com)

## Quản Lý Doanh Nghiệp Triệu Đô Sau 9 Tháng Cùng CDFRESH

Short paragraph:

**Giám Sát Kinh Doanh Tài Năng (CDFRESH)** là chương trình tuyển dụng sinh viên sắp tốt nghiệp hoặc mới tốt nghiệp dưới 2 năm trên toàn quốc để trở thành **Quản lý Nhà phân phối của Unilever**, với lộ trình đào tạo chuyên nghiệp trong 9 tháng, chế độ lương, thưởng đầy hấp dẫn và giúp bạn khởi đầu sự nghiệp bền vững tại Unilever – một trong những Nơi Làm Việc Tốt Nhất Châu Á.

Ứng tuyển ngay tại: <https://cutt.ly/CDF-DUE> trước 23:59, 31.8.2020.

### 1. Mô tả công việc:

- Phòng Phát Triển Khách Hàng – Customer Development (CD) là phòng ban năng động, thử thách và có đội ngũ hùng mạnh nhất tại Unilever với mục tiêu không ngừng nâng cao chất lượng phục vụ nhà phân phối, khách hàng và người mua hàng Việt tại mọi điểm bán.
- Để làm được điều đó, tại mỗi khu vực/ tỉnh thành, Unilever đều có một hoặc nhiều nhà phân phối - đối tác quan trọng với doanh thu hàng năm lên đến một triệu đô. Trở thành CDFresh, bạn là người đại diện Unilever để trực tiếp quản lý nhà phân phối, bao gồm:
  - Quản lý toàn bộ hoạt động vận hành và phát triển kinh doanh;
  - Quản lý hệ thống cửa hàng bán lẻ trong khu vực;
  - Quản lý đội ngũ nhân viên bán hàng trực thuộc;

Thông qua việc:

- Thu thập và liên tục cập nhật về ngành hàng tiêu dùng nhanh, thị trường bán lẻ, kế hoạch kinh doanh của nhà phân phối và định hướng phát triển của Unilever từ những trải nghiệm thực tế tại thị trường;

- Trực tiếp xây dựng mối quan hệ hợp tác gắn kết cùng với nhà phân phối, tham gia vào việc lên chiến lược kinh doanh dài hạn và thực thi các kế hoạch này tại điểm bán lẻ nhằm đảm bảo sản phẩm của Unilever hiện diện tại tất cả các điểm bán hàng, giành trọn trái tim người mua hàng.

## 2. Lộ trình phát triển:

### • Giai Đoạn 1: NHÂN VIÊN BÁN HÀNG (3 tháng)

- Bạn sẽ được thử thách trở thành nhân viên bán hàng với bộ chỉ tiêu và hướng dẫn công việc cụ thể, giúp bạn học 4 kiến thức và kỹ năng quan trọng:
  - Cơ cấu tổ chức nhà phân phối và vai trò quan trọng của đội ngũ nhân viên bán hàng;
  - Thị trường ngành hàng tiêu dùng nhanh tại Việt Nam nói chung và khu vực nói riêng;
  - Kỹ năng giao tiếp, thương lượng, chinh phục khách hàng và người mua hàng;
  - Kỹ năng áp dụng phần mềm số để quản lý đơn hàng và hoạt động giao nhận;

### • Giai Đoạn 2: GIÁM SÁT KINH DOANH, NỀN TẢNG (3 tháng)

- Bạn sẽ bắt đầu trở thành Giám sát Kinh doanh tập sự, phát triển những kỹ năng nền tảng để trở thành một “CEO” như:
  - Kỹ năng quản lý và đào tạo đội nhóm;
  - Kỹ năng phân tích số liệu, lên báo cáo kinh doanh;
  - Kỹ năng quản lý khu vực kinh doanh, cửa hàng đối tác để đạt được mục tiêu;

với sự hỗ trợ, huấn luyện trực tiếp từ các Giám Sát Kinh Doanh nhiều năm kinh nghiệm và Trưởng Phòng Kinh Doanh Khu Vực.

### • Giai Đoạn 3: GIÁM SÁT KINH DOANH, CHUYÊN SÂU (3 tháng)

- Chúc mừng bạn! Bạn đã trở thành Giám Sát Kinh Doanh Unilever với nhiệm vụ quản lý một nhà phân phối trong khu vực như một CEO thực thụ! Những thử thách, dự án lớn hơn như số hóa quy trình vận hành, mở rộng thị trường... đang chờ bạn chinh phục để mang đến những trải nghiệm tốt hơn cho khách hàng và người tiêu dùng Việt!

## 3. Điều kiện ứng tuyển:

- Sinh viên năm cuối hoặc sinh viên mới tốt nghiệp hệ Cử Nhân/ Kỹ sư không quá 2 năm;
  - Có niềm đam mê với ngành hàng tiêu dùng nhanh;
  - Có khả năng giao tiếp tốt, học hỏi nhanh, tinh thần không ngại thử thách, dám nghĩ dám làm và thích nghi nhanh với sự thay đổi;
  - Có hoặc mong muốn được phát triển khả năng lãnh đạo, làm việc nhóm, phân tích dữ liệu.
-

#### 4. Quyền lợi khi tham gia chương trình:

- **Chương trình đào tạo 9 tháng chuyên nghiệp, bài bản** với mô hình 70-20-10: 70% học từ trải nghiệm trong công việc; 20% học từ chia sẻ của đồng nghiệp, các cấp quản lý; và 10% học từ các khóa huấn luyện chuyên nghiệp nhất trên thị trường.

Đặc biệt, tại Unilever, bạn còn được trang bị những kiến thức và kỹ năng **xu hướng của tương lai** như kỹ năng phân tích số liệu để đưa ra những quyết định chiến lược về kinh doanh, kỹ năng áp dụng ứng dụng phần mềm di động (mobile apps) để hỗ trợ đặt hàng, kiểm tra tiến trình giao nhận, quản lý kho vận theo thời gian thực (realtime)...

- **Khởi đầu sự nghiệp bền vững tại Unilever:** Sau 9 tháng là CDFresh, bạn sẽ trở thành nhân viên chính thức tại Unilever với lộ trình phát triển rõ ràng, phù hợp với khả năng và nguyện vọng của bản thân. Đây cũng là cơ hội lớn để bạn được làm việc tại tập đoàn đa quốc gia với địa điểm làm việc trên toàn quốc theo sắp xếp của công ty.
- **Lương, thưởng và phúc lợi hấp dẫn trong và sau 09 tháng:** Bên cạnh chế độ lương, thưởng, bảo hiểm chăm sóc sức khỏe Uni-Khỏe đầy cạnh tranh trên thị trường, Unilever thường xuyên có các hoạt động gắn kết giữa các CDFresh, giữa các nhà phân phối trong khu vực,... cùng các chương trình khen thưởng hàng năm đầy ý nghĩa theo năng lực, chương trình chăm sóc nhân viên theo từng cột mốc quan trọng trong để đảm bảo bạn luôn an toàn – mạnh khỏe – hạnh phúc.

#### 5. Địa điểm làm việc: Làm việc theo từng khu vực:

- Khu vực 1: Hà Nội hoặc các tỉnh miền Bắc
- Khu vực 2: Đà Nẵng hoặc các tỉnh miền Trung
- Khu vực 3: Tp. HCM hoặc các tỉnh miền Nam
- Khu vực 4: Cần Thơ hoặc các tỉnh khu vực Mekong

#### 6. Quy trình tuyển dụng: Toàn bộ quy trình tuyển dụng sẽ diễn ra trực tuyến, gồm:

- Vòng 1: Nộp hồ sơ ứng tuyển trực tiếp tại [bit.ly/cdfresh2020](http://bit.ly/cdfresh2020) đến trước 23:59, 31.08.2020
- Vòng 2: Kiểm tra trực tuyến (Tháng 9)
- Vòng 3: Thuyết trình trực tuyến theo nhóm (Tháng 9)
- Vòng 4: Khảo sát thị trường thực tế & phỏng vấn trực tuyến chuyên sâu theo cá nhân.(Tháng 10)
- Bắt đầu làm việc toàn thời gian (Từ tháng 1, 2021)

#### 7. Thông tin liên hệ:

- Email: [uvn.employerbranding@unilever.com](mailto:uvn.employerbranding@unilever.com)
  - Facebook: [www.facebook.com/UnileverCareersVietnam](https://www.facebook.com/UnileverCareersVietnam)
  - Hotline: 0914 398 487 (Giờ hành chính)
-